

## **Internal Sales Manager:in (m/w/d)**

### **Wer wir sind:**

Seit über einem Jahrhundert ist **LINDEMANN**, ein Berliner Familienunternehmen in vierter Generation, ein Vorreiter in der Entwicklung und Herstellung von durchdachten Büromöbelsystemen. Unter Einsatz von langjähriger Expertise, umfassendem Fachwissen und topmoderner Technologie kreiert **LINDEMANN** gemeinsam mit seinen 80 engagierten Mitarbeiter:innen kreative und praktikable Lösungen für die Gestaltung von Büro- und Objekträumen.

Wir legen großen Wert auf Teamarbeit, Kreativität und kontinuierliche Weiterentwicklung.

Um unser Team am Standort Heusingerstrasse 12-16 in Berlin zu stärken, suchen wir ab sofort **eine/n Internal Sales Manager:in** (m/w/d)

### **Deine Aufgaben:**

- Betreuung und Beantwortung von Kundenanfragen über verschiedene Kommunikationskanäle.
- Erstellung von maßgeschneiderten Angeboten, Aufträgen und Kostenvoranschlägen.
- Datenverarbeitung und -management im ConceptOffice zur Aufrechterhaltung eines reibungslosen Geschäftsablaufs.
- Proaktive Kundenkommunikation und kontinuierliche Pflege der Kundenbeziehungen, um eine starke Bindung und Kundenzufriedenheit zu gewährleisten.
- Analyse und Verarbeitung von Kundenrückmeldungen zur kontinuierlichen Verbesserung der Produkte und Dienstleistungen
- Planung und Organisation von Lieferungen und Logistikabläufen gemäß den individuellen Wünschen und Anforderungen der Kunden.

### **Wir bieten:**

- unbefristete Festanstellung in Voll- oder Teilzeit
- abwechslungsreiche Tätigkeiten und Freiraum für selbständiges Arbeiten in einem Unternehmen mit flachen Hierarchien
- interne und externe Weiterbildungsmöglichkeiten
- Deutschlandticket
- flexible Arbeitszeiten

### **Dein Profil:**

- Idealerweise verfügst du über eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder ähnliches.
- Du bringst bereits erste berufliche Erfahrungen im Kundenservice oder Vertriebsinnendienst
- Mit deiner Hands-on-Mentalität und Problemlösungsfähigkeit arbeitest du sorgfältig und ergebnisorientiert.
- MS Office Kenntnisse (Outlook, Excel, Word) ergänzen dein Profil.

Hast du dich in diesem Profil wiedererkannt und bist bereit als unser/e neue Internal Sales Manager:in durchzustarten? Bewirb dich jetzt und werde Teil von unserem Team!

Bitte reiche deine Bewerbungsunterlagen unter Angabe deines frühestmöglichen Eintrittstermins sowie deiner Gehaltsvorstellung an die folgende E-Mail-Adresse:

[bewerbung@lindemann.de](mailto:bewerbung@lindemann.de)

Bei Fragen steht dir gerne *Valeriia Levandovska, People & Culture Managerin*, als Ansprechpartnerin zur Verfügung.

*Hinweis: Die Stellenbezeichnungen richten sich gleichermaßen an alle Geschlechter.*

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!